



Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów

Miejsce: siedziba Kancelarii
LBA Adwokaci i Radcowie
Prawni

Faktoring, forfaiting i programy skupu wierzytelności

- zagadnienia prawne

Prowadzący:

r.pr. Przemysław Cichulski

- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni

Głównym celem faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności jest finansowanie zbywcy wierzytelności w drodze ich nabycia. Rozwiązania te pomagają utrzymać płynność finansową przedsiębiorstwa i zwiększyć bezpieczeństwo obrotu. Instytucje faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności różnią się jednak pod wieloma względami.

Co osiągniesz poprzez udział w szkoleniu ?

- Uporzędkujesz i pogłębisz wiedzę dotyczącą struktur i celów zastosowania faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
- Będziesz umiał zidentyfikować przesłanki wyboru przez firmę danej formy transakcji faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
- Będziesz umiał wskazać czynniki ryzyka przy zbywaniu i nabywaniu wierzytelności w wyniku faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
- Będziesz potrafił ocenić, jakie są możliwości wykorzystania faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
- Poznasz aktualny stan krajowych regulacji prawnych dotyczących faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności oraz będziesz umiał wskazać największe problemy prawno-regulacyjne w przeprowadzaniu faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
- Będziesz potrafił dokonać wyboru optymalnej metody faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności

Komu polecamy szkolenie ?

Firmom zainteresowanym korzystaniem z usług faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności; bankom; wyższej i średniej kadrze kierowniczej, specjalistom z departamentów finansowania, rynków kapitałowych, skarbowych oraz departamentów zarządzania ryzykiem kredytowym, controllingu.

LBA Adwokaci i Radcowie Prawni

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

r.pr. Przemysław Cichulski

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

Program szkolenia:

I. Regulacje prawne, kwalifikacja prawna i zagadnienia prawno-regulacyjne faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności

- 1) szczególny rodzaj pożyczki
- 2) umowa o świadczenie usług
- 3) kompleks umów
- 4) szczególny rodzaj sprzedaży
- 5) umowa nienazwana mieszana

II. Struktury, rodzaje, cele faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności

III. Główne różnice pomiędzy faktoringiem, forfaitingiem i programami skupu wierzytelności - przesłanki wyboru formy transakcji.

IV. Konstrukcje prawne służące przeniesieniu wierzytelności, czynniki ryzyka przy zbywaniu i nabywaniu wierzytelności w faktoringu, forfaitingu i programach skupu wierzytelności

- 1) Przeniesienie wierzytelności w drodze przelewu
- 2) Przeniesienie wierzytelności w drodze nowacji
- 3) Przeniesienie wierzytelności w drodze subrogacji

V. Przeniesienie wierzytelności w umowie faktoringu, forfaitingu i programach skupu wierzytelności a prawa osób trzecich

VI. Zagadnienia dokumentacyjne - konstrukcja umów forfaitingu i programów skupu wierzytelności

- 1) Wierzytelności jako przedmiot umowy faktoringu, forfaitingu i programów skupu wierzytelności
 - a) przedmiot umowy a przedmiot świadczenia
 - b) Wierzytelność jako przedmiot świadczenia umowy faktoringu, forfaitingu i programach skupu wierzytelności
 - c) Wierzytelność przyszła jako przedmiot świadczenia
- 2) Cena i inne świadczenia wzajemne.
 - a) Pojęcie i sposób określania ceny.
 - b) Cena a zasada nominalizmu.
 - c) Czynniki korygujące cenę.
 - d) Sposób zapłaty ceny
- 3) Obowiązki wynikające ze sprzedaży wierzytelności
- 4) Obowiązki stron związane z obsługą wierzytelności
- 5) Oświadczenia i zapewnienia stron.
 - a) Pojęcie, cel i funkcja oświadczeń i zapewnień.
 - b) Przedmiot i treść.
 - c) Odpowiedzialność.
- 6) Regres, warunki zawieszające i rozwiązujące.
 - a) Pojęcie.
 - b) Dopuszczalność stosowania regresu i warunku.
 - c) Rodzaje regresu i warunków
- 7) Klauzule ograniczające lub wyłączające odpowiedzialność stron.

FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

Faktoring, forfaiting i programy skupu wierzytelności - zagadnienia prawne

Data:

Cena: **1190,- zł netto**

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

+48 (22) 584 74 01

Firma: _____

Adres: _____

NIP: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

PŁATNOŚĆ:

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

Miejsce: **siedziba Kancelarii
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesłana na wskazany adres.

POTWIERDZENIE:

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażam dobrowolną zgodę wobec LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Spółka Partnerska z siedzibą przy Al. Ujazdowskie 51 w Warszawie (00-536) na przetwarzanie danych zamieszczonych w powyższym formularzu zgłoszeniowym w celu aktywnego udziału w szkoleniu zgodnie obowiązującymi przepisami prawa oraz na otrzymywanie drogą elektroniczną na wskazany powyżej adres elektroniczny informacji dotyczących tego szkolenia niezbędnych do przeprowadzenia szkolenia.

Wyrażam zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

Data: _____

Podpis: _____

Pieczętka: _____

Warunkiem uczestnictwa jest dokonanie wpłaty na wskazany powyżej rachunek bankowy po otrzymaniu faktury VAT. W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw.

LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Sp. p. zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa