



Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,  
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów

**Miejsce:** siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie  
Prawni

## Umowy kredytowe wg wzorca LMA – techniki negocjacji kluczowych klauzul

**Prowadzący:**

**r.pr. Przemysław Cichulski**

**- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

### **Cel szkolenia**

Banki i firmy zainteresowane pozyskaniem kredytu coraz częściej sięgają po wzorce dokumentacji kredytowej, np. w standardzie LMA (*Loan Market Association*). Posługiwanie się wzorcami mityguje ryzyko, pamiętać jednak należy, że koniec końców wzorcowa dokumentacja musi zostać dostosowana do polskiego prawa i odzwierciedlać wynik negocjacji stron.

Celem warsztatu jest zapoznanie Państwa z obszarami i technikami negocjacyjnymi oraz typowymi klauzulami do negocjacji w dokumentacji kredytowej wg standardu LMA. Wskażemy przykłady zagadnień często negocjowanych w umowach kredytowych LMA, zapoznamy Państwa ze strukturą umowy, specyficznymi klauzulami w standardzie LMA, typowymi oświadczeniami, zapewnieniami i konwentami.

Szkolenie poprowadzone zostanie przez praktyka, specjalistę w dziedzinie finansowo-bankowej, mającego na co dzień do czynienia z omawianymi zagadnieniami.

Seminarium kierowane jest do dyrektorów finansowych, osób odpowiadających za zarządzanie długiem, pracowników działów finansów, osób odpowiadających za negocjacje umów o finansowanie, osób odpowiadających za organizację i obsługę długu, osób odpowiadających za kontakty z bankami.

## **LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

### **r.pr. Przemysław Cichulski**

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

# Program szkolenia

## I. Zagadnienia negocjacyjne i procesy nawiązywania kompromisu na linii kredytobiorca-kredytodawca

1. Rola dokumentacji kredytowej z perspektywy kredytodawcy.
2. Czynniki wyznaczające strategię negocjacyjną.

## I. Analiza obszarów i klauzul do negocjacji w ramach konstrukcji umowy kredytu według standardu LMA

1. Definicje - funkcja i przykłady standardowych definicji
2. Mechanika kredytu (wypłaty, spłaty, dobrowolne spłaty, wcześniejsze obowiązkowe spłaty, odsetki, anulowanie)
3. Oświadczenia – funkcja, konsekwencje prawne dla kredytobiorcy i osób składających oświadczenia przy składaniu nieprawdziwych oświadczeń
4. Zobowiązania ogólne (do działania i zaniechania (*negative pledge*))
5. Zobowiązania finansowe
6. Zobowiązania informacyjne
7. Przypadki naruszenia – funkcja, konsekwencje prawne w przypadku oświadczenia nieprawdy, konsekwencje prawne w przypadku naruszenia warunków umowy
8. Koszty kredytu (provizje, koszty zerwanego finansowania, zwiększone koszty, pozostałe koszty)

## FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

### Umowy kredytowe wg wzorca LMA – techniki negocjacji kluczowych klauzul

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

**+48 (22) 584 7401**

**Firma:** \_\_\_\_\_

**Adres:** \_\_\_\_\_

**NIP:** \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

#### **PŁATNOŚĆ:**

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesyłana na wskazany adres.

**Data:** .....

**Cena: 1190,- zł netto**

**Miejsce: siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

#### **POTWIERDZENIE:**

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażam dobrowolną zgodę wobec LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Spółka Partnerska z siedzibą przy Al. Ujazdowskie 51 w Warszawie (00-536) na przetwarzanie danych zamieszczonych w powyższym formularzu zgłoszeniowym w celu aktywnego udziału w szkoleniu zgodnie obowiązującymi przepisami prawa oraz na otrzymywanie drogą elektroniczną na wskazany powyżej adres elektroniczny informacji dotyczących tego szkolenia niezbędnych do przeprowadzenia szkolenia.

Wyrażam zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

**Data:** \_\_\_\_\_

**Podpis:** \_\_\_\_\_

**Pieczątka:** \_\_\_\_\_

Warunkiem uczestnictwa jest dokonanie wpłaty na wskazany powyżej rachunek bankowy po otrzymaniu faktury VAT.

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw.

LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Sp. p. zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa