



*Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,  
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów*

**Miejsce:** siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie  
Prawni

## **Wykorzystanie profesjonalnej procedury analizy i oceny umów handlowych - praktyczne warsztaty zabezpieczania interesów swojej firmy w umowach handlowych**

**Prowadzący:**

**r.pr. Przemysław Cichulski**

**- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

### **Cel szkolenia**

KORZYŚCI Z UCZESTNICTWA W SZKOLENIU :

- zapoznanie z metodami diagnozy umowy handlowej w celu określenia jej silnych i słabych stron,
- praktyczne porady dotyczące poprawiania różnych zapisów umownych i zabezpieczeń,
- zdobycie umiejętności dostosowywania umowy handlowej do pojawiających się różnego typu zagrożeń rynkowych.

Szkolenie kierowane jest stricte do praktyków a podczas szkolenia omówione zostaną kluczowe aspekty procedury analizy i oceny umów handlowych w celu zabezpieczania interesów swojej firmy w umowach handlowych.

Odbiorcy szkolenia: Kadra menedżerska, handlowcy, przedstawiciele handlowi, pracownicy zaopatrzenia, działów eksportu i importu oraz każdy, kto negocjuje i zawiera umowy handlowe.

## **LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

### **r.pr. Przemysław Cichulski**

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

## Program szkolenia

1. Analiza formalna umowy i jej kompletności.
2. Identyfikacja ryzyk transakcyjnych i ich możliwego wpływu na umowę.
3. Ustalenie wpływu na umowę uwarunkowań prawnych i zwyczajowych w różnych sytuacjach.
4. Zasady przywoływania uwarunkowań prawnych i zwyczajowych w umowie, w tym ich świadome pomijanie.
5. Analiza braku określonych zapisów umownych według ponoszonych ryzyk.
6. Projektowanie schematu postępowania odnośnie uzupełniania i zmiany postanowień w trybie ich negocjacji z partnerem.
7. Włączanie odrębnych warunków ogólnych do umowy (OWZ, OWS).
8. Wypracowywanie stanowiska wobec silniejszego partnera (monopolista, quasi monopolista, inwestor).
9. Diagnoza sposobu rozstrzygania sporów w umowie (mediacja, arbitraż, uznawalność ewentualnego wyroku)
10. Zabezpieczenie prawidłowego wykonania umowy.
11. Analiza systemu odpowiedzialności w umowie (kary, odszkodowania, limity odpowiedzialności) oraz wypracowywanie koncepcji jego modyfikacji.
12. Ustalenie możliwości odstąpienia od umowy i późniejszej zmiany jej postanowień w sytuacji zmiany stosunków i uwarunkowań.
13. Ryzyka związane z procesem reklamacyjnym i sposoby ich ograniczania poprzez zapisy umowne i instrumenty finansowe.
14. Wpływ na procedurę analizy umowy najistotniejszych orzeczeń SN w sprawie zawierania umów.

# FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

## Wykorzystanie profesjonalnej procedury analizy i oceny umów handlowych - praktyczne warsztaty zabezpieczania interesów swojej firmy w umowach handlowych

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

**+48 (22) 584 7401**

**Firma:** \_\_\_\_\_

**Adres:** \_\_\_\_\_

**NIP:** \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

### **PŁATNOŚĆ:**

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesłana na wskazany adres.

**Data:** .....

**Cena: 1190,- zł netto**

**Miejsce: siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

### **POTWIERDZENIE:**

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażam dobrowolną zgodę wobec LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Spółka Partnerska z siedzibą przy Al. Ujazdowskie 51 w Warszawie (00-536) na przetwarzanie danych zamieszczonych w powyższym formularzu zgłoszeniowym w celu aktywnego udziału w szkoleniu zgodnie obowiązującymi przepisami prawa oraz na otrzymywanie drogą elektroniczną na wskazany powyżej adres elektroniczny informacji dotyczących tego szkolenia niezbędnych do przeprowadzenia szkolenia.

Wyrażam zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

**Data:** \_\_\_\_\_

**Podpis:** \_\_\_\_\_

**Pieczątko:** \_\_\_\_\_

Warunkiem uczestnictwa jest dokonanie wpłaty na wskazany powyżej rachunek bankowy po otrzymaniu faktury VAT.

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw.

LBA Adwokaci i Radcowie Prawni Cichulski Garnczarek Kurzyńska Piasecki Sp. p. zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa