



*Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,  
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów*

**Miejsce:** siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie  
Prawni

## **Rozporządzenie EMIR – implementacja, wybrane kwestie proceduralne, interpretacje, case study.**

### **Prowadzący:**

**r.pr. Przemysław Cichulski**

**- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

### **Cel szkolenia**

Celem szkolenia jest kompleksowe przedstawienie najważniejszych założeń rozporządzenia EMIR. Omówione zostaną przedmiot i cele rozporządzenia oraz zakres jego stosowania. Podczas szkolenia opisane zostaną również obowiązki kontrahentów finansowych i niefinansowych, a także sposoby rozliczania transakcji poza rynkiem regulowanym.

Oprócz prezentacji odpowiednich regulacji prawnych, zajęcia umożliwią zapoznanie uczestników z wieloma problemami praktycznymi, jakie pojawiają się w związku z tematyką ograniczania ryzyka kontrahenta oraz rozstrzygania sporów pomiędzy poszczególnymi grupami kontrahentów.

Szkolenie poprowadzone zostanie przez praktyka, specjalistę w dziedzinie transakcji finansowych, mającego na co dzień do czynienia z omawianymi zagadnieniami.

## **LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

### **r.pr. Przemysław Cichulski**

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

# Program szkolenia

## 1. Ogólne założenia rozporządzenia.

## 2. Podział kontrahentów i ich obowiązki:

- kontrahenci finansowi (firmy inwestycyjne, instytucje kredytowe, zakłady ubezpieczeń, zakłady reasekuracji);
- kontrahenci niefinansowi.

## 3. Ewidencjonowanie transakcji.

## 4. Ograniczanie ryzyka kontrahenta:

- Raportowanie;
- rekonsyliacja portfela;
- kompresja portfela;
- rozstrzyganie sporów pomiędzy poszczególnymi grupami kontrahentów.

## 5. Clearing – rozliczanie transakcji pochodnych zawieranych poza rynkiem regulowanym.

## FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

### Rozporządzenie EMIR – implementacja, wybrane kwestie proceduralne, interpretacje, case study.

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

**+48 (22) 584 7401**

**Firma:** \_\_\_\_\_

**Adres:** \_\_\_\_\_

**NIP:** \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

Imię i nazwisko: \_\_\_\_\_

Stanowisko: \_\_\_\_\_

Departament: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

**PŁATNOŚĆ:**

**Data:** .....

**Cena:** **990,- zł netto**

**Miejsce:** **siedziba Kancelarii  
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesłana na wskazany adres.

#### **POTWIERDZENIE:**

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażamy zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

**Data:** \_\_\_\_\_

**Podpis:** \_\_\_\_\_

**Pieczątka:** \_\_\_\_\_

Warunkiem uczestnictwa jest dokonanie wpłaty na wskazany powyżej rachunek bankowy po otrzymaniu faktury VAT. W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw. Markiewicz i Partnerzy sp. p. zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa